

サーウの仕事は 街になる



生活にファインクオリティ

sala

都市と暮らしの快適なリズムを サーラの元気が創り出す。 SALAの仕事は、街になる!

この街が大好きだから、毎日の暮らしをもっと素敵にしたいから、
サーラグループは、街のあちこちで小さな「うれしい!」を創り続けています。
都市と暮らしの快適なリズムを生み出すサーラの仕事。
私たちは、街を、地域を、どこまでも魅力的に進化させ続けます。

基本理念

美しく快適な人間空間づくりを通し、
地域社会から信頼される企業グループとして、
豊かな社会の実現をめざします。

ブランドメッセージ

生活にファインクオリティ。SALA



地域で信頼される エネルギーのプロフェッショナル!

未来につながる信頼の証。

製造業のお客さまを対象として、工場内のボイラーや空調機器などの設備の利用状況を調査・分析し、省エネ・省コストを実現する設備の入れ替えや最適なエネルギーへの転換をご提案しています。工場設備の入れ替えやエネルギーの転換は、お客さまにとって大きな投資です。そのため、短期的なコストだけではなく、供給の安定性や充実したアフターフォロー、安全かつ効率的な工場の稼働、環境負荷の低減など、お客さまの事業価値向上につながる提案を心がけて

います。つい最近も大きな工場の熱源を都市ガスへ切り替えていただくことになったのですが、調査・提案、契約から工事、設備稼働までの長い期間の中で、お客さまからのお困りごとを相談されることも多く、エネルギーのプロフェッショナルとして頼られる存在になれた事は自分の自信になりました。私が築いたお客さまとの関係が将来的に実を結び、それが地域の成長につながっていく、そんな未来を創っていききたいですね。

お客さまと
共に成長!



岡部 晃直
サーラエナジー株式会社
BS静岡事業所 東部産業ソリューションチーム
2011年入社

若手でも
活躍・挑戦が
できる会社!

仕事もプライベートも充実させたい!

仕事とプライベートを両立しながら成長できる環境がある。

お客さま宅にガス機器の保安点検にうかがい、ガス機器の買い替えやリフォームなど、“より快適な暮らし”を提案することが私の仕事です。加えて、お客さまとの出会いの場となる「サーラプラザ豊川」を幅広く認知してもらうため、「ショールーム活性化委員会」の一員としてSNSフォロワー数1,000人達成を目指し、仲間とともに様々な企画に取り組んでいます。私のような若手社員でも、思う存分チャレンジできるのが当社の魅力です。また、就職時に結婚を予定していた

私にとって、結婚・出産などライフイベントに直面してもキャリアを継続できるかどうかは、企業選びの大きなポイントでした。その点、当社は性別問わず活躍できる環境が整っており、子育て中の時短勤務も子どもが9歳になるまで可能。ライフスタイルに合わせ多様な働き方を選択しながら、やりがいを追求できます。これからも仕事、プライベート双方を充実させ、様々なことにチャレンジし、自分自身を成長させていきたいですね。

平松 綾乃
サーラE&L東三河株式会社
サーラプラザ豊川所属
2021年入社

サーラエナジー株式会社

<https://www.salaenergy.co.jp/>

都市ガス・LPガスを基盤に、電気・高圧ガス・石油など様々なエネルギーをお届けし、お客さまの暮らしや産業活動を支えています。当社は1909年の創業以来、地域や暮らしのニーズに応じた挑戦を続け、地域とともに発展してきました。これまではガス種に応じて、都市ガス事業・LPガス事業を分けて事業を展開してきましたが、2019年に2つの事業を統合し、「サーラの総合エネルギー企業」として生まれ変わりました。「サーラエナジー」と、「サーラE&L」という4つの地域版社による体制へ移行したことで、お客さまのニーズの変化や地域の特性に応じた柔軟な対応がこれまで以上に可能となりました。今後もお客さまや地域の声にお応えできるよう、グループ各社との連携を深め、お客さまの毎日の暮らしとビジネスを支える最も身近なパートナーを目指します。

会社概要
設立 ● 1943年9月
資本金 ● 31億6,278万9,000円
所在地 ● 豊橋市駅前大通一丁目55番地 サララタワー
TEL(0532)51-1212
売上高 ● 1,132億1,200万円(2024年11月期)
従業員 ● 1,539名(2024年11月期)※
事業内容 ● 都市ガス事業、LPガス事業、高圧ガス事業、電気供給事業、ガスに関する機械器具の販売、ガスに関する工事の請負、リフォーム工事の請負、暮らしのサービスに関する事業、石油事業、熱供給事業
主な事業所 愛知県(豊橋・豊川・蒲郡・安城・岡崎・知立)、静岡県(浜松・磐田・静岡)など
※販売子会社5社、出向者含む



ヒーロー経由、営業所長行き

お客さまのピンチを救うトラックがある。

一般的に物流会社のドライバーは、決まったお客さまを担当し、毎日一定の運行スケジュールに従って勤務するのですが、私の出番は、お客さまが急に製品を出荷しなければならぬ場合などの緊急事態。通常のドライバーでは対応できない場合に、お客さまのもとに駆け付けます。運ぶのは、自動車部品や建築資材・梱包用資材など様々な物を運びますがお客さまにとっては、どうしても届けなければならない大切な商品。安全には特に気を配って確実に

お届けするよう心がけています。無事にお届けできた時は、やはりほっとしますし、お客さまの役に立てたという達成感も感じますね。今後は、お客さまとの出会いや商品知識など、現場の経験を活かして、営業担当としてバリバリ活躍したいと考えています。サーラ物流は引越便や環境リサイクルなど、多彩な事業を展開するアグレッシブな会社ですから、意欲があれば活躍の場もどんどん広がります。常に積極的にチャレンジしていきたいですね。

自分の成長が
会社の成長に
つながる!!



瀧川 和希
サーラ物流株式会社
物流グループ 静岡事業所
2016年入社

サーラ物流株式会社

<https://www.logi.sala.jp/>

LPガスや石油製品など地域のライフラインを支えるエネルギー輸送と産業分野における一般貨物運送をメインに、物を運ぶだけではなく暮らしに密着した事業展開を図っています。また「グリーン経営」、「安全マネジメント」など環境、安全活動に積極的に取り組み地域社会の一員として信頼される物流会社を目指しています。

会社概要
設立 ● 2003年12月
資本金 ● 1億3,000万円
所在地 ● 豊川市宿野川11番地27
TEL(0533)73-2991
売上高 ● 56億3,600万円(2024年11月期)
従業員 ● 553名(2024年11月期)
事業内容 ● 貨物自動車運送事業(石油類輸送、一般貨物運送)、生活関連事業
主な事業所 愛知県(豊川・豊橋・田原・蒲郡・西尾・一宮)、岐阜県(岐阜・大垣)、三重県(四日市)、静岡県(浜松・掛川・静岡・三島・富士)



なんとかなるから
前向きに!



平戸 瑞樹
株式会社リビングサーラ
浜松事業所 営業第1チーム
2023年入社

お客様の「理想」をつくる架け橋に

専門知識と対応力を磨き、信頼されるリフォームのプロへ。

現在の主な担当業務である水回りのリフォームは、暮らしの快適さを左右する重要な仕事。そのため、「やってよかった」というお客さまの言葉をいただいたときは、とても達成感があり、日々の励みとなっています。リフォームの醍醐味は今ある建物を活かして新しい空間を創り上げること。建物を解体して初めて明らかになる問題もあり、未然に防ぐことができないトラブルも少なくありません。そのため、事前に起こり得るリスクを見極め、丁寧に説明し、お客さまに安心

してもらうことを心がけています。私の役割は、販売だけでなく工事の進捗管理や現場との調整を通じて、お客さまが思い描く理想を具現化することです。設計・施工・内装・設備など建築全般に携わるため幅広い知識が求められますが、未経験でも学びながら成長できる環境が当社には整っています。今後は、経験を積むことで提案の幅を広げ、大規模なリノベーションにも挑戦し、より多くのお客さまに「やってよかった」と喜んでいただける仕事を続けていきたいです。

株式会社リビングサーラ

<http://www.living-sala.co.jp/>

豊橋・浜松を拠点とし、ブランドビジョン「サーラのリフォーム・KurasuDesign」の下、サーラグループの目指す「美しく快適な生活空間」や「地域のお客さまのシアワセ」、「これからの家族のライフスタイル」をリフォーム&リノベーションを通じてカタチにしています。

会社概要
設立 ● 1994年7月20日
資本金 ● 9,000万円
所在地 ● 豊橋市白河町100番地
TEL(0532)32-1441
売上高 ● 28億6,900万円(2024年11月期)
従業員 ● 70名(2024年11月期)
事業内容 ● リフォーム・増改築工事の設計・施工、インテリアの設計・施工・管理、家具の販売
主な事業所 愛知県(豊橋・岡崎)、静岡県(浜松)



ENGINEERING & MAINTENANCE

文系出身のゼロベースから、先輩のサポートでやりがいを発見!

■多くの人との関わりが自身の成長につながる。

ものづくり企業が集積する東三河エリア。製造業のお客さまを主な対象として、工場内の空調設備や給排水衛生設備の施工管理を行っています。「このエリアだけ温度を下げたい」「新しくトイレを設置したい」など、工場内の環境に関するお客さまのニーズに応えるべく、解決策の提案から、現場の管理、設備の納入まで一貫して担当できるのがこの仕事の醍醐味です。私は建築や機械とは無縁の文系出身で、知識・技術が全くない状態からのスタートでしたが、メンター

を始め上司や先輩方からの丁寧な指導とフォローのおかげで、専門知識を徐々に身に付けることができました。また、取引先やお客さまなど多くの方と関わるため、先方の言葉からその真意を汲み取り、自分の考えを正確に伝える経験を重ねることで、ビジネスパーソンとして少しずつ成長していることを実感しています。これからは、先輩方が築いてきたお客さまとの関係性をより一層深められるよう、更なる知識、技術の習得に磨きをかけていきたいと思っています。

チームワークでモノづくり

加藤 綾太
株式会社中部
設備事業部 工場施設部 田原営業所
2022年入社



ENGINEERING & MAINTENANCE

幅広い分野の建築に挑戦できるのが魅力!

■いい現場は、いいコミュニケーションから生まれます。

当社は地域のインフラ整備につながる土木工事(陸上・港湾)や、公共施設・店舗・工場の建築など、様々な事業を展開しています。その中で、私は建築現場の施工管理担当者として仕事をしています。実際の仕事では、設計事務所の担当者と図面をもとに工事費用や工程を協議し、必要な資材や人の手配、施工図の作成などを一つひとつ丁寧に準備していきます。現場では様々な専門知識を持った職人が施工にあたるため、段取りの確認や申し送りなど、

安全・確実に作業を進めることができるよう、細やかなコミュニケーションが非常に重要です。私は、誰に対してもまず「挨拶すること」を心がけています。ひとつの建築現場で沢山の人が関わりますから、現場で良好な人間関係を築き、安全かつ効率的に仕事を進めることが求められます。今後は、これまで培ってきたお客さまや関係者との関係性を活かし、様々な現場を経験しながら、地域の発展に貢献できる存在になりたいと考えています。

やりたいを仕事にする。

伊藤 将太
神野建設株式会社
建築部 工事部
2018年入社



株式会社中部

http://www.chubu.sala.jp/

設備事業、土木事業を軸に、TF(トータルファシリティ)事業、情報通信、ビル建材、セメント販売などの建設分野を中心とした事業展開を行っています。安全第一(OSHMS認証取得)、高い品質や体制(ISO 9001認証取得)、地球環境の保全(ISO 14001認証取得)に配慮した地域のインフラ整備に貢献しています。9社の関連会社と協力し、それぞれの得意分野における高い技術力とノウハウを融合することで、独自のビジネスモデルを構築する総合エンジニアリング企業を目指しています。

会社概要
設立 ● 1963年4月
資本金 ● 23億2,200万円
所在地 ● 豊橋市神野新田町字ト/割28番地
TEL.(0532)31-1111
売上高 ● 162億9,000万円(2024年11月期)
従業員 ● 280名(2024年11月期)
事業内容 ● 空調・給排水衛生設備、上下水道本管工事、ガス本管工事、舗装工事、情報通信事業、ビル建材事業、セメント販売事業 他
主な事業所 ● 愛知県(豊橋、田原、蒲郡、豊川、新城、名古屋、高浜、岡崎)、静岡県(浜松、湖西、掛川)



神野建設株式会社

http://www.jinno.sala.jp/

1893年、神野新田(豊橋市)の開拓工事への着手が神野建設の歴史の幕開けです。常に時代のニーズをとらえながら、土木、建築、港湾、舗装、緑化など、社会資本の充実を図る事業を通じて、豊かな社会づくりに貢献してきました。創業以来、100年以上にわたる歳月の中で築きあげられた地域社会との信頼関係を基盤に、たゆみない開拓者精神で、より強靱なインフラ整備を通じた地域密着の建設会社像に挑み続けます。

会社概要
設立 ● 1951年9月
資本金 ● 1億3,000万円
所在地 ● 豊橋市神野新田町字コ/割9番地の1
TEL.(0532)32-1021
売上高 ● 61億2,200万円(2024年11月期)
従業員 ● 82名(2024年11月期)
事業内容 ● 土木一式工事設計及び施工、建築一式工事設計及び施工、港湾土木工事一式 他
主な事業所 ● 愛知県(豊橋、豊川、田原、蒲郡、西尾、岡崎、新城など 東三河一帯)、静岡県(浜松)



焦らず後悔しないように

ENGINEERING & MAINTENANCE

知識・技術に磨きをかけ、お客さまへの提案力を身につけたい。

■自分をアップグレードする環境は万全です。

工場や商業施設など大型施設の空調や給排水設備のメンテナンスを担当しています。当社は地域密着をモットーに事業展開していますので、お困りのお客さまがいらっしゃればすぐに駆け付けます。お客さまから直接ご相談を受け、問題解決に向けてお客さまに寄り添った仕事ができることに大きなやりがいを感じています。さらに当社にはリニューアル工事を請け負う部署もあるため、幅広いニーズに

お応えできるのも強みです。メンテナンスの仕事は専門的な知識や技術が必要になりますが、社内では経験豊富なベテラン社員から直接学ぶ機会も多く、加えて会社からのさまざまな資格取得の支援もあります。自分次第で常に自身をアップグレードできる万全な環境が整っています。難易度の高い資格取得にもチャレンジし、メンテナンスだけでなく多岐にわたる提案ができる社員を目指したいです!

井口 裕太

株式会社中部技術サービス
メンテナンス部
2020年入社



株式会社中部技術サービス

http://www.ces.sala.jp/

設備保全事業、リニューアル工事業、施設管理マネジメント事業など幅広いサービスを展開しています。サーラグループ内のエネルギー部門とも連携し、付加価値の高いサービスを提供しています。地域社会から信頼される施設物付帯設備のコンサルティングパートナーを目指し、施設の運用方針・品質目標を施設オーナーと共有しながら、施設全体の安全性と快適性の向上に貢献しています。

会社概要
設立 ● 1977年10月
資本金 ● 9,000万円
所在地 ● 豊橋市神野新田町字ト/割28番地
TEL.(0532)32-9991
売上高 ● 67億2,300万円(2024年11月期)
従業員 ● 146名(2024年11月期)
事業内容 ● 空調・給排水設備の保守、メンテナンス、リニューアル、ビル総合管理、POM事業
主な事業所 ● 愛知県(豊橋、田原、新城、豊田、名古屋)、静岡県(浜松、菊川)、東京都(千代田区)



お客様の笑顔が自分の成長に

CAR LIFE SUPPORT

担当者の魅力が購入の決め手になる!

■お客さまが想いを汲みとり、行動できるかどうかセールスのポイントです。

ショールームへお越しいただいたお客さまへ、フォルクスワーゲンの新車・中古車の販売をしています。入社した当初は、クルマに関する知識が乏しく、慣れるまでは先輩社員に頼ってしまうことが多かったのですが、その時感じた悔しい思いが自分自身の糧になっていると考えています。当時先輩から言われ、印象に残っているのは「お客さまが何を望んでいるか想像して行動することが大切。」ということです。それまでは、分からないことを先輩に

聞けばかりでしたが、その場の状況をよく観察して、自分で考え、行動する習慣を身につけるよう心掛けてきました。そうした習慣が身につくと様々なアイデアが生まれ、お客さまへの提案の幅が広がったと実感しています。今後の目標は、年間50台以上を販売してトップセールスマンの仲間入りをする事です。今後5年以内に必ずその目標を実現することで、これまでお世話になった先輩たちへ恩返しができるようになりたいです。

河北 真弥

サーラカーズジャパン株式会社
フォルクスワーゲン浜松
2017年入社



サーラカーズジャパン株式会社

http://www.salacarsjapan.co.jp/

当社はフォルクスワーゲン・アウディの正規ディーラーとして、愛知・静岡・東京を拠点に事業を展開しています。新車・中古車の販売～自動車整備まで、お客さまのカーライフをトータルしてサポートしています。特にフォルクスワーゲン販売事業では、日本トップクラスの店舗数と販売実績を誇っています。私たちが大切にしていることは、単に「クルマを売る」のではなく、「お客さまの喜びを考える」ことです。ご購入からその後のサポートまでお客さま一人ひとりと向き合い、ブランド力以上の付加価値を提供することで、「豊かで快適なカーライフ」の実現を目指しています。

会社概要
設立 ● 1962年9月
資本金 ● 4億8,900万円
所在地 ● 豊橋市駅前大通一丁目55番地 サラタワール
TEL.(0532)51-1260
売上高 ● 171億1,700万円(2024年11月期)
従業員 ● 290名(2024年11月期)
事業内容 ● 自動車の販売・整備(フォルクスワーゲン・アウディの正規ディーラー)
主な事業所 ● 愛知県(岡崎、豊橋)、静岡県(浜松、焼津、富士、沼津)、東京都(東村山、八王子、多摩)



HOUSING

目標に向かってキャリアを磨き続ける!

▶ チームプレーでお客さまとの信頼関係を築く。

新築住宅の営業担当として、注文住宅と分譲住宅の販売を担当しています。その中でもインテリアコーディネーターの資格を活かして、インテリアにこだわりのお客さまにも満足いただける提案ができるよう努めています。お客さまから感謝のお言葉をいただいたり、お客さま宅を訪問した際にご家族の笑顔を目にするたびに仕事のやりがいを感じています。住宅営業と聞くと厳しいノルマに追われるイメージがあるかもしれませんが、当社の営業はあくまでチームプレー。自分一人だけでは

なく先輩や上司のサポートもあり、お客さまと信頼関係を築くことができます。この地域では多くのお客さまにサーラグループの様々なサービスを利用いただいています。住まいにおいても高い品質と信頼を提供するという使命感と誇りが持てる仕事です。当社は一つの部署で経験を積んだ後、キャリアチェンジが可能です。大学で建築を学んでいたことから、いずれは設計に携わる仕事をしたいと考えています。自身の目標に向けて、建築士資格の取得を目指しながら、幅広い経験を積みしたいと思います。

お客さまの笑顔のために

加藤 由衣

サーラ住宅株式会社
名古屋東支店 営業グループ
豊田展示場
2021年入社



サーラ住宅株式会社 <http://www.sala-house.co.jp/>

地域密着型のハウスメーカーとして、創業以来約20,000棟の施工実績を誇っています。「外断熱・二重通気工法」をいち早く採用し、断熱施工・耐震工法を世に送り出すなど、技術開発にも積極的に取り組んできました。2019年には「外断熱壁パネル」でグッドデザイン賞を受賞。加えて、アレルギーに配慮し、全館調湿換気システムを搭載した商品を発売。常に上質な空気環境を実現しています。

会社概要
設立 1969年11月
資本金 10億1,859万円
所在地 豊橋市白河町100番地
TEL(0532)32-7272
売上高 144億8,000万円(2024年11月期)
従業員 253名(2024年11月期)
事業内容 注文住宅の請負・設計・施工、分譲住宅・土地の販売
主な事業所 愛知県(豊橋、豊川、名古屋、日進、春日井、豊田、大府、岡崎、知立)、静岡県(浜松)

IT & SOLUTION

サーラのDX推進を支えます!

▶ ゼロから知識・スキルを修得し、資格取得にもチャレンジ!

外国学部出身の私にITの仕事ができるのか。不安がある中での入社でしたが、バリバリ仕事をされている先輩も専門外で入社された方が大半で、その姿に励まされています。質問に対する説明やスキルを修得するコツの指導も、先輩方の経験を踏まえたわかりやすく丁寧なもの。失敗を恐れずトライ＆エラーから学ぶ姿勢を尊重してもらえ環境です。最近では顧客管理システム画面の作成や、顧客向けアプリ制作などサーラグループのDX推進に貢献する

仕事にも関わられるようになり、少しずつ成長している自分を実感しています。資格取得支援制度も充実しており、入社してからIT関連の資格を取得し、今後はさらに難しい資格にチャレンジするつもりです。加えて、半日・時間単位の有休も気軽に取得できる職場で、仕事が一区切りついたタイミングで即リフレッシュ!メリハリのある働き方ができるためモチベーションは高いです。いつかはゼロからシステムが組めるようなエキスパートを目指したいと思います。

とにかくやってける!

板鼻 美咲

株式会社サーラビジネスソリューションズ
ソリューショングループ
エンゲージメントソリューションチーム
2022年入社



株式会社サーラビジネスソリューションズ

サーラグループの情報システム会社として、グループ企業のIT基盤構築を担当しています。新たなOSやアプリケーションの検討・検証・導入を通して、より進化したビジネス環境の実現を目指しています。現在は、グループのお客さま情報の統合とその活用、グループ各社の意思決定をサポートするためのシステム構築などのプロジェクトが進行中です。また、スマホやタブレットPCなどのツール導入、ビジネスシーンでの活用も進めています。

会社概要
設立 1970年10月
資本金 1,000万円
所在地 豊橋市白河町100番地
TEL(0532)32-5151
売上高 16億8,900万円(2024年11月期)
従業員 39名(2024年11月期)
事業内容 グループのIT戦略の企画・推進、グループ各社のシステム・ネットワークの構築・運用・保守
主な事業所 愛知県(豊橋)

HOUSING

仕事は楽しく!!

あらゆる商品の中から選択・提案できることが魅力。

▶ 個人の裁量が大きく、お客さまと成長できる仕事です!

当社では、数万~数十万種類の建築資材をハウスメーカーや工務店などのお客さまのニーズに合わせて組み合わせ、提案しています。これは、自社製品を販売する建材メーカーとの大きな違いであり強みであると考えています。また、単に「商品を仕入れて売る」いわゆる商社ではなく、図面や事前の打ち合わせだけで発注する建築資材が判断できない場合、実際に建築現場を訪問し、職人と一緒に施工箇所や内容を直接確認します。そのため、当社で活躍する社員には、商品や建築に関わる知識に

平林 力

中部ホームサービス株式会社
浜松西営業所 営業チーム
2017年入社

加え、行動力が求められます。様々な現場での経験を経て、現在では、お客さまへ商品を提案する商品の価格設定についても少しずつ任せてもらえる機会が増えてきました。お客さまへ提案する商品の組み合わせに応じて、利益をいかに生み出すかを考える必要があり、責任の重さを感じる場面も多いですが、同時に自身の成長を実感しています。社内の雰囲気は自由闊達で、裁量の大きい仕事にしたい方やお客さまと一緒に成長したいという想いがある方にはぴったりの会社です。

中部ホームサービス株式会社 <http://www.chs-kenzai.jp/>

愛知・静岡・神奈川の3県に14の営業拠点をもつ総合建材商社です。地域密着型の営業展開により幅広いお客さまから信頼をいただき、年間1,000件以上のお客さまの住まいづくりをサポートしています。多種多様な建築資材や住宅設備機器を取り扱うとともに、効率的な在庫管理ときめ細かな配送システムにより、様々なお客さま・お施主さまのニーズに柔軟に対応しています。また、商品販売に加え、外装工事を中心とした各種工事や地盤調査など高品質なサービスを提供できていることも強みの1つです。

会社概要
設立 1974年1月
資本金 2億3,880万円
所在地 豊橋市開原町5番地3
TEL(0532)32-6201
売上高 187億5,600万円(2024年11月期)
従業員 210名(2024年11月期)
事業内容 建築資材、住宅設備機器の販売および建築付帯工事の請負・施工
主な事業所 愛知県(豊橋、岡崎、大府、小牧、蟹江)、静岡県(浜松、藤枝、静岡、富士、三島)、神奈川県(横浜、厚木)など

PROPERTY

成長につながる経験がある!

まさに、にぎわいを生み出す。

▶ 不動産事業を通して、地域に貢献できるやりがい。

豊橋駅前再開発事業により誕生した複合商業施設やオフィスビルの管理運営を担当しています。再開発プロジェクトのような大きな案件から分譲マンションや商業施設の修繕・警備・維持管理に至るまで業務は多岐にわたりますが、不動産事業を通して「まちをつくり、新たなにぎわいを生み出す」ことで地域に貢献できるのが当社の魅力であり強みです。学生時代にアルバイトでさまざまな接客業を経験し、お客さまに喜んでいただける仕事を求めて当社に就職しました。

高柳 裕一

サーラ不動産株式会社
不動産事業本部
ビルオーナーグループビルマネジメントチーム
2018年入社

想像以上に業務の幅が広く、悩むこともありますが、それ以上に日々新たな知識・経験が積めることにやりがいを感じています。最近では周囲のメンバーから頼りにされる場面が増え、担当者としての自信もついてきましたが、『不動産のプロフェッショナル』を目指してスキルアップを続けていきたいです。東三河、遠州地域の発展に貢献でき、積極的にチャレンジできる環境が魅力の当社で、共に地域を盛り上げる後輩の皆さんと出会えるのを楽しみにしています。

サーラ不動産株式会社 <https://www.fudosan.sala.jp/>

当社は、1965年の創業以来、サーラグループの不動産のスペシャリストとして、愛知県東部、静岡県西部を拠点に活躍しています。売買仲介・賃貸仲介・資産管理・マンション分譲・不動産鑑定事業・まちづくり事業と不動産に関するあらゆることを取り扱う総合不動産企業として、地域の皆様とともに歩んでまいりました。地方都市ならではの魅力的な暮らし・産業・憩いのサポートを通じ、豊かな社会の実現を目指しています。

会社概要
設立 1965年3月2日
資本金 9,000万円
所在地 豊橋市駅前大通一丁目55
サーラタワー4F
TEL(0532)51-5800
売上高 83億7,000万円(2024年11月期)
従業員 148名(2024年12月期)
事業内容 不動産の売買及び賃貸借の仲介、分譲マンションの販売・管理、ビル・マンション・駐車場の管理、資産有効活用コンサルティング、不動産投資・再開発事業
主な事業所 愛知県(豊橋、豊川)、静岡県(浜松)

問題解決を楽しみながら、価値を生み出す

日々のアイデアを活かしながら、働きやすい環境づくり。

保険やファイナンスを活用したグループ会社への販売支援として、主にサーラカーズジャパンに向けて自動車保険やローンの提案を担当しています。それに加えて、販売促進につながる企画立案にも携わっています。常に心がけていることは、当社の商材を扱う担当者の声や気づきをまとめ、効率的な職場環境づくりを行うことです。日々の振り返りから改善のアイデアが浮かべば即実践。例えば、保険の集計作業では自動化を進め、精度向上と業務の効率化を実現しました。

現場の業務負荷を減らし、社員1人ひとりが担当業務に集中できる環境を整えることで、結果として自分の仕事にも良い影響が生まれています。現在注力していることは、日々更新される保険の適応範囲へのスムーズな対応。正確でわかりやすい情報提供をいかに実現するか、AIを活用しながら最善の方法を検討しています。今後も、新しいクレジット商品の企画や、さらなる業務効率化に取り組み、改善を積み重ねながら、価値を実感してもらえる挑戦を続けていきます。

挑戦を恐れず
新しい価値を
創造する。



森上 龍太郎

サーラフィナンシャルサービス株式会社
営業第2部カーライフサポートチーム
2022年入社

サーラフィナンシャルサービス株式会社

<http://www.sala-fs.co.jp/>

金融サービスを通じて地域の皆さまの豊かで安心な生活を実現するべく、サーラグループ唯一の金融部門として、多種多様な金融商品の中からお客様のニーズに合わせた商品を提供しています。サーラグループ内においては、団体保険制度の取り扱いをはじめ、ローン、クレジットカードなど、保険・ファイナンスの分野で、お客さま一人ひとりの悩みと夢に寄り添い、永く幸せに生きられる社会の実現をお手伝いしています。

会社概要
設立 ● 1975年4月14日
資本金 ● 3,000万円
所在地 ● 豊橋市立花町57番地
TEL (0532) 33-2241
売上高 ● 13億300万円(2024年11月期)
従業員 ● 62名(2024年11月期)
事業内容 ● 損害保険代理業、生命保険の募集に関する業務、クレジット・リース・ローン事業、クレジットカード事務局
主な事業所 愛知県(豊橋)、静岡県(浜松)



サーラグループが目指す姿

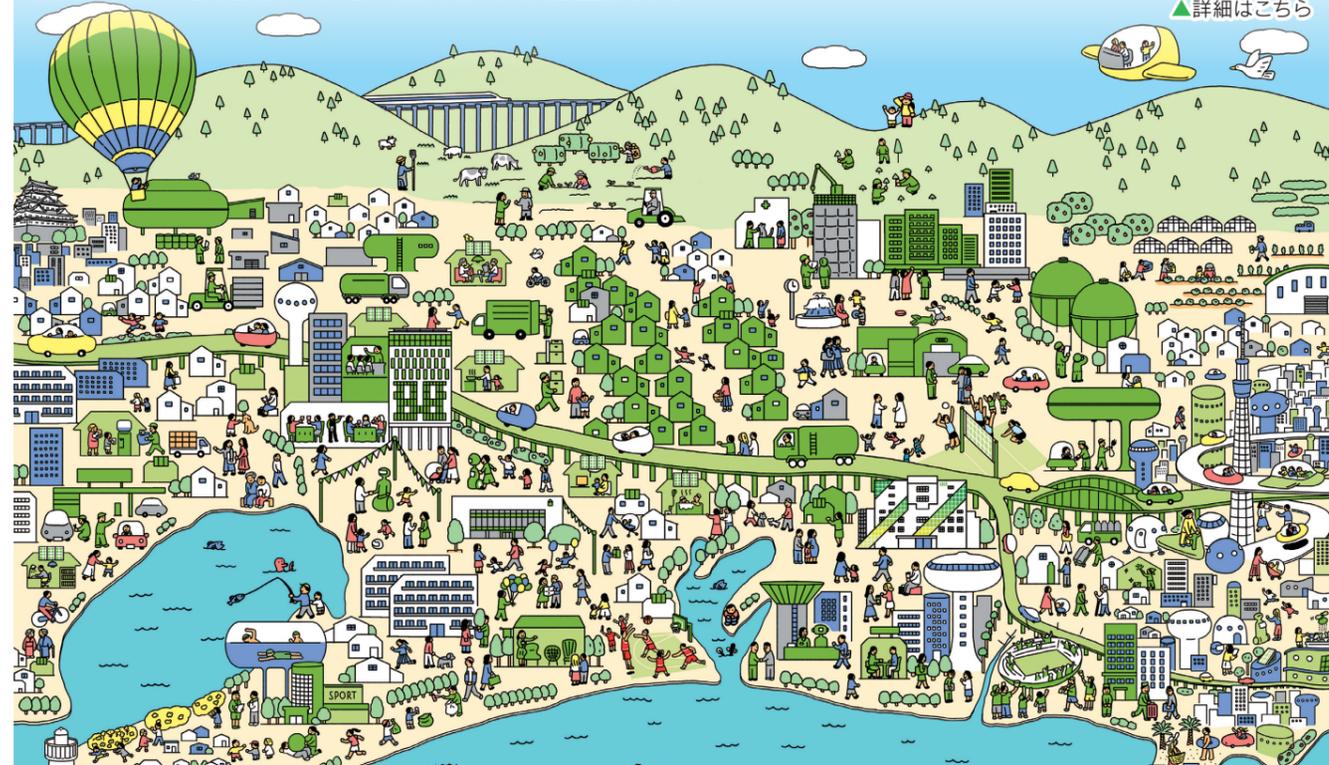
2030年ビジョン 「私のまちにSALA、暮らしとともにSALA」

社会が大きく変わっていく中、SALAは、暮らしやすさを徹底して追求し、安心、安全、快適、便利はもちろんのこと、新しく、楽しい価値を提供していきます。

そして、お客さま、地域、取引先、株主からはSALAブランドが信頼のあかしとなる、社員にとっては最も働きがいのある会社となることを目指します。



▲詳細はこちら



サーラグループの人材育成

サーラのマインドと各社の強みが響きあう グループ横断の教育システム

階層別研修、目的別研修など多様なプログラムがあり、新入社員から管理職層まで、社員それぞれが自身のキャリア形成のタイミングに応じて手を挙げて参加できます。このほか、会社別の専門教育やメンター制度、動画学習、越境学習など、社員の成長支援のため様々な教育に力を入れています。



新入社員研修(ビジネスマナー)



セルフアセスメント研修
(リーダー層社員が若手社員にアドバイス)



サーラグループ全社員ミーティング

●サーラグループ教育体系

	若手社員層	中堅社員・リーダー層	幹部・管理職層
階層別研修	新入社員研修 新入社員フォロー研修	●中堅社員研修 (キャリアデザイン、問題解決など) ●新任リーダー研修 (組織の活性化、コーチングなど)	●新任管理職研修 (組織変革、連携・共創、DE&Iなど) ●管理職定期研修 (組織ビジョン、イノベーション創出など)
	キャリア研修(入社3年目 35歳 50歳ほか)		
目的別研修	約20のオリジナルプログラム ビジネスマナー、自己理解、プレゼンテーション、コミュニケーション、ロジカルシンキング、マーケティング基礎、チームビルド、労務管理、会社の数字など※異業種交流研修あり		
会社別他	会社別の専門教育・メンター制度 通信教育、資格取得支援、動画学習プラットフォーム(約2万動画)、越境学習(社外ビジネススクール、新規事業創出プログラム等)		

サーラグループの福利厚生

社会保険(雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険)、退職金制度、従業員持株会、独身寮・社宅、会員制リゾート施設、育児短時間勤務制度など、安心して働ける制度が整っています。グループが運営するスポーツクラブなどの施設を社員価格で利用することもできます。また、スポーツや文化など65以上のクラブ活動やファミリーイベントなど、会社や部署の垣根を超えたコミュニケーションの機会が充実しています。

活発な地域貢献活動

サーラグループは地域に密着した事業を展開するとともに、様々な社会貢献活動への参画や地域のために活動する様々な組織・団体への支援を行っています。音楽・演劇などの文化活動団体への支援、学校への出前講座などの教育支援のほか、環境保全活動や福祉イベントの積極的な参加、公共施設のネーミングライツパートナー契約を締結しています。また、スポーツ支援にも力を入れており、ジュニア層を対象にしたサッカー大会「サーラカップ」やミニバスケットボール大会「サーラ杯」などを開催しています。さらに「ジュビロ磐田」や「三遠ネオフェニックス」のスポンサーとして、地域のスポーツチームの活躍をサポートしています。



ジュニア層を対象にした
サッカー大会「サーラカップ」



浜松市とネーミングライツパートナー
契約を締結した「サーラグリーンアリーナ」



サーラグループのファミリーイベント。当日は1,000名を超える社員と家族が静岡県掛川市の「つま恋リゾート」へ集結! 各種スポーツ大会や「ジュビロ磐田」のサッカー教室など、同僚や家族と楽しめるプログラムが満載です!



環境保全活動(サーラの森)



鈴木亜由子杯穂の国・
豊橋ハーフマラソンへの協賛、
ボランティア参加

生活にファインクオリティ

sala



サーラグループ採用プロジェクトチーム
(株式会社サーラコーポレーション 人事戦略部内)
〒440-8533
愛知県豊橋市駅前大通一丁目55番地サーラタワー
TEL (0532) 51-1158(直通)
受付/月~金 10:00~12:00、13:00~17:30
<https://www.sala.jp/ja/recruit.html>



エントリーは
こちら!