

サーウの仕事は 街になる



生活にファインクオリティ

sala

都市と暮らしの快適なリズムを サーラの元気が創り出す。 SALAの仕事は、街になる!

この街が大好きだから、毎日の暮らしをもっと素敵にしたいから、
サーラグループは、街のあちこちで小さな「うれしい!」を創り続けています。
都市と暮らしの快適なリズムを生み出すサーラの仕事。
私たちは、街を、地域を、どこまでも魅力的に進化させ続けます。

基本理念

美しく快適な人間空間づくりを通し、
地域社会から信頼される企業グループとして、
豊かな社会の実現をめざします。

ブランドメッセージ

生活にファインクオリティ。SALA



期待に応えることが、仕事になる

■お客さま起点で考え、サーラの力をつなぐ営業。

「サーラなら何とかなる」その期待に応えるため、商業施設を中心とした法人のお客さまに対し、ガスに加えて太陽光発電、空調設備、外壁塗装、リフォームまで、サーラの総合力を活かしたエネルギーソリューションを提案しています。「ガス使用量を抑えたい」という声を受け、空調負荷の低減に着目して遮熱塗装を提案。店内温度を下げることでガス使用量の削減につながり、外壁塗装工事の受注に結び付いた事例もあります。分野にとらわれず、お客さまの課題に最適な

手段を考えることを大切にしています。困ったときに真っ先に頼りにしてもらえ存在になるため、自ら動き、社内の専門チームやグループ会社と連携しながら解決策を形にしています。小さな修理のご相談が、数年後に大規模リフォームへと発展することも。現在は山梨や静岡で太陽光発電の現場管理も担当し「地図に残る仕事」に携わるやりがいを実感しています。一つひとつの行動と信頼の積み重ねで、地域の未来を支えていきたいです。

全部
上手いく



奥田 竜
サーラエナジー株式会社
BS浜松事業所 商業ソリューションチーム
2018年入社

若手でも
活躍・挑戦が
できる会社！

仕事もプライベートも充実させたい！

■仕事とプライベートを両立しながら成長できる環境がある。■

お客さま宅にガス機器の保安点検にうかがい、ガス機器の買い替えやリフォームなど、“より快適な暮らし”を提案することが私の仕事です。加えて、お客さまとの出会いの場となる「サーラプラザ豊川」を幅広く認知してもらうため、「ショールーム活性化委員会」の一員としてSNSフォロワー数1,000人達成を目指し、仲間とともに様々な企画に取り組んでいます。私のような若手社員でも、思う存分チャレンジできるのが当社の魅力です。また、就職時に結婚を予定していた

私にとって、結婚・出産などライフイベントに直面してもキャリアを継続できるかどうかは、企業選びの大きなポイントでした。その点、当社は性別問わず活躍できる環境が整っており、子育て中の時短勤務も子どもが小学校3年生まで可能。ライフスタイルに合わせ多様な働き方を選択しながら、やりがいを追求できます。これからも仕事、プライベート双方を充実させ、様々なことにチャレンジし、自分自身を成長させていきたいですね。

平松 綾乃
サーラE&L東三河株式会社
サーラプラザ豊川所属
2021年入社

サーラエナジー株式会社

<https://www.salaenergy.co.jp/>

都市ガス・LPガスを基盤に、電気・高圧ガス・石油など様々なエネルギーをお届けし、お客さまの暮らしや産業活動を支援しています。当社は1909年の創業以来、地域や暮らしのニーズに応じた挑戦を続け、地域とともに発展してきました。これまではガス種に応じて、都市ガス事業・LPガス事業を分けて事業を展開してきましたが、2019年に2つの事業を統合し、「サーラの総合エネルギー企業」として生まれ変わりました。「サーラエナジー」と「サーラE&L」という4つの地域別法人による体制へ移行したことで、お客さまのニーズの変化や地域の特性に応じた柔軟な対応がこれまで以上に可能となりました。今後もお客さまや地域の声にお応えできるよう、グループ各社との連携を深め、お客さまの毎日の暮らしとビジネスを支える最も身近なパートナーを目指します。

会社概要
設立 ● 1943年9月
資本金 ● 31億6,278万9,000円
所在地 ● 豊橋市駅前大通一丁目55番地 サラタワー TEL(0532)51-1212
売上高 ● 1,122億6,000万円(2025年11月期)※
従業員 ● 1,519名(2025年11月期)※
事業内容 ● 都市ガス事業、LPガス事業、高圧ガス事業、電気供給事業、ガスに関連する機械器具の販売、ガスに関する工事の請負、リフォーム工事の請負、暮らしのサービスに関する事業、石油事業、熱供給事業
主な事業所 愛知県(豊橋・豊川・蒲郡・安城・岡崎・知立)、静岡県(浜松・磐田・静岡)など
※販売子会社5社、出向者含む



パズルを解いて、地域のライフラインを守る

■配車という仕事は、毎日が知恵比べ。

配車担当である私の仕事は、石油やLPガスといったエネルギーを運ぶ約30名のドライバーと、30~40台の車両を、パズルのように組み上げていくことです。膨大な配送オーダーを、安全性と効率性を両立した運行計画に仕上げていきます。油種の組み合わせには厳格なルールがあり、常に安全を最優先に判断することが欠かせません。天候や道路状況、ドライバーの経験値、車両の特性など、さまざまな条件を踏まえながら、最適な配車を組み立てていきます。そんな中で

私が大切にしているのが、ドライバーとの対話です。配送から戻った際の何気ない会話から、現場で感じた負担や状況の変化をくみ取り、次の配車計画に反映しています。業務時間のおよそ3割はこの対話に費やしています。道路が凍結する冬の山間部や、台風・大雨など天候が荒れる日でも、自分が組んだ配車によって燃料が確実に届けられ、地域の産業や暮らしが守られている。その循環の起点に立っていることに、大きな責任と誇りを感じています。

チムワーク！

楠 元気
サーラ物流株式会社
エネルギー輸送グループ 豊橋営業所
2021年入社



サーラ物流株式会社

<https://www.logi.sala.jp/>

LPガスや石油製品など地域のライフラインを支えるエネルギー輸送と産業分野における一般貨物運送をメインに、物を運ぶだけではなく暮らしに密着した事業展開を図っています。また「グリーン経営」、「安全マネジメント」など環境、安全活動に積極的に取り組み地域社会の一員として信頼される物流会社を目指しています。

会社概要
設立 ● 2003年12月
資本金 ● 1億3,000万円
所在地 ● 豊川市宿野川11番地27 TEL(0533)73-2991
売上高 ● 66億7,800万円(2025年11月期)
従業員 ● 600名(2025年11月期)
事業内容 ● 貨物自動車運送事業(石油類輸送、一般貨物運送)、生活関連事業
主な事業所 愛知県(豊川・豊橋・田原・蒲郡・西尾・一宮)、岐阜県(岐阜・大垣)、三重県(四日市)、静岡県(浜松・掛川・静岡・三島・富士)



なんとかなるから
前向きに！



平戸 瑞樹
株式会社リビングサーラ
浜松事業所 営業第1チーム
2023年入社

現在の主な担当業務である水回りのリフォームは、暮らしの快適さを左右する重要な仕事。そのため、「やってよかった」というお客さまの言葉をいただいたときは、とても達成感があり、日々の励みとなっています。リフォームの醍醐味は今ある建物を活かして新しい空間を創り上げること。建物を解体して初めて明らかになる問題もあり、未然に防ぐことができないトラブルも少なくありません。そのため、事前に起こり得るリスクを見極め、丁寧に説明し、お客さまに安心

してもらうことを心がけています。私の役割は、販売だけでなく工事の進捗管理や現場との調整を通じて、お客さまが思い描く理想を具現化することです。設計・施工・内装・設備など建築全般に携わるため幅広い知識が求められますが、未経験でも学びながら成長できる環境が当社には整っています。今後は、経験を積むことで提案の幅を広げ、大規模なリノベーションにも挑戦し、より多くのお客さまに「やってよかった」と喜んでいただける仕事を続けていきたいです。

お客様の「理想」をつくる架け橋に

■専門知識と対応力を磨き、信頼されるリフォームのプロへ。■

株式会社リビングサーラ

<http://www.living-sala.co.jp/>

豊橋・浜松を拠点とし、ブランドビジョン「サーラのリフォーム・KurasuDesign」の下、サーラグループの目指す「美しく快適な生活空間」や「地域のお客さまのシアワセ」、「これからの家族のライフスタイル」をリフォーム&リノベーションを通じてカタチにしています。

会社概要
設立 ● 1994年7月20日
資本金 ● 9,000万円
所在地 ● 豊橋市白河町100番地 TEL(0532)32-1441
売上高 ● 27億2,800万円(2025年11月期)
従業員 ● 78名(2025年11月期)
事業内容 ● リフォーム・増改築工事の設計・施工、インテリアの設計・施工・管理、家具の販売
主な事業所 愛知県(豊橋・岡崎)、静岡県(浜松)



ENGINEERING & MAINTENANCE

文系出身のゼロベースから、先輩のサポートでやりがいを発見!

■多くの人との関わりが自身の成長につながる。

ものづくり企業が集積する東三河エリア。製造業のお客さまを主な対象として、工場内の空調設備や給排水衛生設備の施工管理を行っています。「このエリアだけ温度を下げたい」「新しくトイレを設置したい」など、工場内の環境に関するお客さまのニーズに応えるべく、解決策の提案から、現場の管理、設備の納入まで一貫して担当できるのがこの仕事の醍醐味です。私は建築や機械とは無縁の文系出身で、知識・技術が全くない状態からのスタートでしたが、メンター

を始め上司や先輩方からの丁寧な指導とフォローのおかげで、専門知識を徐々に身に付けることができました。また、取引先やお客さまなど多くの方と関わるため、先方の言葉からその真意を汲み取り、自分の考えを正確に伝える経験を重ねることで、ビジネスパーソンとして少しずつ成長していることを実感しています。これからは、先輩方が築いてきたお客さまとの関係性をより一層深められるよう、更なる知識・技術の習得に磨きをかけていきたいと思っています。



チームワークでモノづくり

加藤 綾太
株式会社中部
設備事業部 工場施設部 田原営業所
2022年入社

ENGINEERING & MAINTENANCE

幅広い分野の建築に挑戦できるのが魅力!

■いい現場は、いいコミュニケーションから生まれます。

当社は地域のインフラ整備につながる土木工事(陸上・港湾)や、公共施設・店舗・工場の建築など、様々な事業を展開しています。その中で、私は建築現場の施工管理担当者として仕事をしています。実際の仕事では、設計事務所の担当者と図面をもとに工事費用や工程を協議し、必要な資材や人の手配、施工図の作成などを一つひとつ丁寧に準備していきます。現場では様々な専門知識を持った職人が施工にあたるため、段取りの確認や申し送りなど、

安全・確実に作業を進めることができるよう、細やかなコミュニケーションが非常に重要です。私は、誰に対してもまず「挨拶すること」を心がけています。ひとつの建築現場で沢山の人が関わりますから、現場で良好な人間関係を築き、安全かつ効率的に仕事を進めることが求められます。今後は、これまで培ってきたお客さまや関係者との関係性を活かし、様々な現場を経験しながら、地域の発展に貢献できる存在になりたいと考えています。



やりたいを仕事にする。

伊藤 将太
神野建設株式会社
建築部 工事部
2018年入社

株式会社中部

http://www.chubu.sala.jp/

設備事業、土木事業を軸に、TF(トータルファシリティ)事業、情報通信、ビル建材、セメント販売などの建設分野を中心とした事業展開を行っています。安全第一(OSHMS認証取得)、高い品質や体制(ISO 9001認証取得)、地球環境の保全(ISO 14001認証取得)に配慮した地域のインフラ整備に貢献しています。9社の関連会社と協力し、それぞれの得意分野における高い技術力とノウハウを融合することで、独自のビジネスモデルを構築する総合エンジニアリング企業を目指しています。

会社概要
設立 ● 1963年4月
資本金 ● 23億2,200万円
所在地 ● 豊橋市神野新田町字ト/割28番地
TEL.(0532)31-1111
売上高 ● 173億800万円(2025年11月期)
従業員 ● 261名(2025年11月期)
事業内容 ● 空調・給排水衛生設備、上下水道本管工事、ガス本管工事、舗装工事、情報通信事業、ビル建材事業、セメント販売事業 他
主な事業所 ● 愛知県(豊橋、田原、蒲郡、豊川、新城、名古屋、高浜、岡崎)、静岡県(浜松、湖西、掛川)



神野建設株式会社

http://www.jinno.sala.jp/

1893年、神野新田(豊橋市)の開拓工事への着手が神野建設の歴史の幕開けです。常に時代のニーズをとらえながら、土木、建築、港湾、舗装、緑化など、社会資本の充実を図る事業を通じて、豊かな社会づくりに貢献してきました。創業以来、100年以上にわたる歳月の中で築きあげられた地域社会との信頼関係を基盤に、たゆみない開拓者精神で、より強靱なインフラ整備を通じた地域密着の建設会社像に挑み続けます。

会社概要
設立 ● 1951年9月
資本金 ● 1億3,000万円
所在地 ● 豊橋市神野新田町字コ/割9番地の1
TEL.(0532)32-1021
売上高 ● 76億900万円(2025年11月期)
従業員 ● 87名(2025年11月期)
事業内容 ● 土木一式工事設計及び施工、建築一式工事設計及び施工、港湾土木工事一式 他
主な事業所 ● 愛知県(豊橋、豊川、田原、蒲郡、西尾、岡崎、新城など 東三河一帯)、静岡県(浜松)



焦らず後悔しないように

ENGINEERING & MAINTENANCE

知識・技術に磨きをかけ、お客さまへの提案力を身につけたい。

自分をアップグレードする環境は万全です。

工場や商業施設など大型施設の空調や給排水設備のメンテナンスを担当しています。当社は地域密着をモットーに事業展開していますので、お困りのお客さまがいらっしゃればすぐに駆け付けます。お客さまから直接ご相談を受け、問題解決に向けてお客さまに寄り添った仕事ができることに大きなやりがいを感じています。さらに当社にはリニューアル工事を請け負う部署もあるため、幅広いニーズに

お応えできるのも強みです。メンテナンスの仕事は専門的な知識や技術が必要になりますが、社内では経験豊富なベテラン社員から直接学ぶ機会も多く、加えて会社からのさまざまな資格取得の支援もあります。自分次第で常に自身をアップグレードできる万全な環境が整っています。難易度の高い資格取得にもチャレンジし、メンテナンスだけでなく多岐にわたる提案ができる社員を目指したいです!



井口 裕太
株式会社中部技術サービス
メンテナンス部
2020年入社

株式会社中部技術サービス

http://www.ces.sala.jp/

設備保全事業、リニューアル工事業、施設管理マネジメント事業など幅広いサービスを展開しています。サーラグループ内のエネルギー部門とも連携し、付加価値の高いサービスを提供しています。地域社会から信頼される施設物付帯設備のコンサルティングパートナーを目指し、施設の運用方針・品質目標を施設オーナーと共有しながら、施設全体の安全性と快適性の向上に貢献しています。

会社概要
設立 ● 1977年10月
資本金 ● 9,000万円
所在地 ● 豊橋市神野新田町字ト/割28番地
TEL.(0532)32-9991
売上高 ● 74億3,200万円(2025年11月期)
従業員 ● 149名(2025年11月期)
事業内容 ● 空調・給排水設備の保守、メンテナンス、リニューアル、ビル総合管理、POM事業
主な事業所 ● 愛知県(豊橋、田原、新城、豊田、名古屋)、静岡県(浜松、菊川)、東京都(千代田区)



お客様の笑顔が自分の成長に

CAR LIFE SUPPORT

担当者の魅力が購入の決め手になる!

■お客さまが想いを汲みとり、行動できるかどうかセールスのポイントです。

ショールームへお越しいただいたお客さまへ、フォルクスワーゲンの新車・中古車の販売をしています。入社した当初は、クルマに関する知識が乏しく、慣れるまでは先輩社員に頼ってしまうことが多かったのですが、その時感じた悔しい思いが自分自身の糧になっていると考えています。当時先輩から言われ、印象に残っているのは「お客さまが何を望んでいるか想像して行動することが大切。」ということです。それまでは、分からないことを先輩に

聞けばかりでしたが、その場の状況をよく観察して、自分で考え、行動する習慣を身につけるよう心掛けてきました。そうした習慣が身につくと様々なアイデアが生まれ、お客さまへの提案の幅が広がったと実感しています。今後の目標は、年間50台以上を販売してトップセールスマンの仲間入りをする事です。今後5年以内に必ずその目標を実現することで、これまでお世話になった先輩たちへ恩返しができるようになりたいです。



河北 真弥
サーラカーズジャパン株式会社
フォルクスワーゲン浜松
2017年入社

サーラカーズジャパン株式会社

http://www.salacarsjapan.co.jp/

当社はフォルクスワーゲン・アウディの正規ディーラーとして、愛知・静岡・東京を拠点に事業を展開しています。新車・中古車の販売～自動車整備まで、お客さまのカーライフをトータルしてサポートしています。特にフォルクスワーゲン販売事業では、日本トップクラスの店舗数と販売実績を誇っています。私たちが大切にしていることは、単に「クルマを売る」のではなく、「お客さまの喜びを考える」ことです。ご購入からその後のサポートまでお客さま一人ひとりと向き合い、ブランド力以上の付加価値を提供することで、「豊かで快適なカーライフ」の実現を目指しています。

会社概要
設立 ● 1962年9月
資本金 ● 4億8,900万円
所在地 ● 豊橋市駅前大通一丁目55番地 サラタワール
TEL.(0532)51-1260
売上高 ● 179億6,300万円(2025年11月期)
従業員 ● 278名(2025年11月期)
事業内容 ● 自動車の販売・整備(フォルクスワーゲン・アウディの正規ディーラー)
主な事業所 ● 愛知県(岡崎、豊橋)、静岡県(浜松、焼津、富士、沼津)、東京都(東村山、八王子、多摩)



HOUSING

誠実な積み重ねが、一生の信頼になる。

地域密着だから、ずっと寄り添える。

将来の暮らしや住まいへの期待をお客さまは住宅展示場を訪れます。ここでの出会いがお客さまとの共創の出発点です。私の仕事は「家売ること」ではなく「これから始める理想の暮らしと一緒に描くこと」。土地探しから住まいを検討される方も多く、まずは暮らしのビジョンの整理から始めます。住まいづくりのプロとして、宅地建物取引士やファイナンシャルプランナーの知識をフル活用し、最適なご提案をすることを心がけています。日々大切にしていることは、お客さまの立場になって

考え、お客さまに喜んでもらえることを実践すること。お客さまの想いを先回りして汲み取り、期待を超えるプラスαの提案をすることで信頼関係も強固になります。お客さまに心から納得していただける住まいづくりの実現に向けて、チーム全員で知恵を出し合いながらサポートする体制が当社には整っています。お客さまの理想の住まいを形にするために何度もご提案を重ね、その結果お引き渡しの際にお客さまからいただくたくさんの笑顔が私の働く原動力になっています。

前向きに
向き合う!

都筑 陽太

サラー住宅株式会社
豊橋支店 営業グループ
豊橋北展示場
2023年入社



サラー住宅株式会社

<http://www.sala-house.co.jp/>

地域密着型のハウスメーカーとして、創業以来約20,000棟の施工実績を誇っています。「外断熱・二重通気工法」をいち早く採用し、断熱施工・耐震工法を世に送り出すなど、技術開発にも積極的に取り組んできました。2019年には「外断熱壁パネル」でグッドデザイン賞を受賞。加えて、アレルギーに配慮し、全館調湿換気システムを搭載した商品を発売。常に上質な空気環境を実現しています。

会社概要
設立 1969年11月
資本金 10億1,859万円
所在地 豊橋市白河町100番地
TEL.(0532)32-7272
売上高 137億4,900万円(2025年11月期)
従業員 253名(2025年11月期)
事業内容 注文住宅の請負・設計・施工、分譲住宅・土地の販売
主な事業所 愛知県(豊橋、豊川、名古屋、日進、春日井、豊田、大府、岡崎、知立)、静岡県(浜松)



IT & SOLUTION

サラーのDX推進を支えます!

ゼロから知識・スキルを修得し、資格取得にもチャレンジ!

外国学部出身の私にITの仕事ができるのか。不安がある中での入社でしたが、バリバリ仕事をされている先輩も専門外で入社された方が大半で、その姿に励まされています。質問に対する説明やスキルを修得するコツの指導も、先輩方の経験を踏まえたわかりやすく丁寧なもの。失敗を恐れずトライ＆エラーから学ぶ姿勢を尊重してもらえる環境です。最近では顧客管理システム画面の作成や、顧客向けアプリ制作などサラーグループのDX推進に貢献する

仕事にも関わられるようになり、少しずつ成長している自分を実感しています。資格取得支援制度も充実しており、入社してからIT関連の資格を取得し、今後はさらに難しい資格にチャレンジするつもりです。加えて、半日・時間単位の有休も気軽に取得できる職場で、仕事が一区切りついたタイミングで即リフレッシュ!メリハリのある働き方ができるためモチベーションは常に高いです。いつかはゼロからシステムが組めるようなエキスパートを目指したいと思います。

とにかく
やってける!

板鼻 美咲

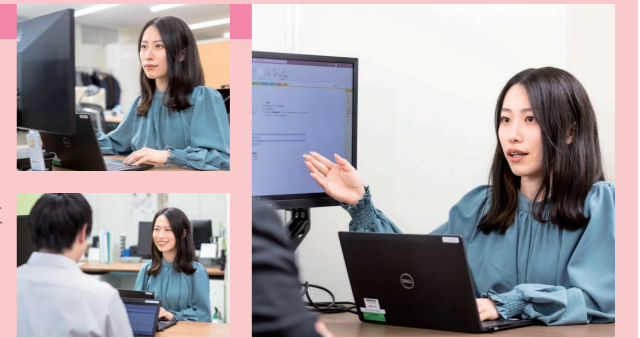
株式会社サラービジネスソリューションズ
ソリューショングループ
エンゲージメントソリューションチーム
2022年入社



株式会社サラービジネスソリューションズ

当社はサラーグループのIT戦略パートナーとして、IT・デジタル技術によるグループ各社の事業成長支援や、グループ全体のDXを牽引する役割を担っています。PCやネットワークの整備からアプリケーションの開発・運用、セキュリティに至るまで、現場の課題を主体的に考え、提案・実践しています。ユーザー視点に基づいた「安心・快適・便利」なIT基盤の構築とグループ全体の企業価値向上を目指しています。

会社概要
設立 1970年10月
資本金 1,000万円
所在地 豊橋市白河町100番地
TEL.(0532)32-5151
売上高 17億100万円(2025年11月期)
従業員 39名(2025年11月期)
事業内容 グループのIT戦略の企画・推進、グループ各社のシステム・ネットワークの構築・運用・保守
主な事業所 愛知県(豊橋)



仕事は
楽しく!!

「形に残る仕事」で、自分も成長する

ブラザー・シスター制度とチームで実現する、最適解の提案。

外装・内装・水回りといった建材をはじめ、ソーラーパネルや給湯器まで幅広い商品を扱い、ハウスメーカーや工務店のお客さまに提案しています。特定の商品に限らず、「お客さまにとって最適な提案ができる」ことが当社の強みです。また商品販売だけでなく、図面を読み取り、資材の積算から施工管理までを一貫して担当します。専門知識が求められるますが、入社後は1年間のブラザー・シスター制度があり先輩社員がサポートしてくれるため、安心して成長できる環境が

整っています。図面の読み方や、営業の進め方を実務を通して学べるので、今では自信をもって仕事に取り組んでいます。入社して間もないですが、自分なりの提案で「期待以上の仕上がりが大満足です!」とお客さまに喜んでいただき、大きなやりがいを感じました。挑戦による失敗もしっかりフォローしてくれる社風があり、年齢や立場に関係なく相談しやすい点も魅力です。「形に残る仕事」を通じて成長したい方、お客さまと共に歩みたい方にぴったりの会社です。

中立 綾乃

中部ホームサービス株式会社
豊橋営業所 営業チーム
2025年入社



HOUSING

中部ホームサービス株式会社

<http://www.chs-kenzai.jp/>

愛知・静岡・神奈川の3県に12の営業拠点をもつ総合建材商社です。地域密着型の営業展開により幅広いお客さまから信頼をいただき、年間1,000件以上のお客さまの住まいづくりをサポートしています。多種多様な建築資材や住宅設備機器を取り扱うとともに、効率的な在庫管理ときめ細かな配送システムにより、様々なお客さま・お施主さまのニーズに柔軟に対応しています。また、商品販売に加え、外装工事を中心とした各種工事や地盤調査など高品質なサービスを提供できていることも強みの1つです。

会社概要
設立 1974年1月
資本金 2億3,880万円
所在地 豊橋市開原町5番地3
TEL.(0532)32-6201
売上高 203億5,900万円(2025年11月期)
従業員 205名(2025年11月期)
事業内容 建築資材、住宅設備機器の販売および建築付帯工事の請負・施工
主な事業所 愛知県(豊橋、岡崎、大府、小牧、蟹江)、静岡県(浜松、静岡、富士、三島)、神奈川県(横浜、厚木)など



成長につながる
経験がある!

まさに、にぎわいを生み出す。

不動産事業を通して、地域に貢献できるやりがい。

豊橋駅前再開発事業により誕生した複合商業施設やオフィスビルの管理運営を担当しています。再開発プロジェクトのような大きな案件から分譲マンションや商業施設の修繕・警備・維持管理に至るまで業務は多岐にわたりますが、不動産事業を通して「まちをつくり、新たなにぎわいを生み出す」ことで地域に貢献できるのが当社の魅力であり強みです。学生時代にアルバイトでさまざまな接客業を経験し、お客さまに喜んでいただける仕事を求めて当社に就職しました。

想像以上に業務の幅が広く、悩むこともありますが、それ以上に日々新たな知識・経験が積めることにやりがいを感じています。最近では周囲のメンバーから頼りにされる場面が増え、担当者としての自信もついてきましたが、『不動産のプロフェッショナル』を目指してスキルアップを続けていきたいです。東三河、遠州地域の発展に貢献でき、積極的にチャレンジできる環境が魅力の当社で、共に地域を盛り上げる後輩の皆さんと出会えるのを楽しみにしています。

高柳 裕一

サラー不動産株式会社
オーナー事業部
ビルオーナーグループ
豊橋ビルマネジメントチーム
2018年入社

サラー不動産株式会社

<https://www.fudosan.sala.jp/>

当社は、1965年の創業以来、サラーグループの不動産のスペシャリストとして、東三河・遠州地方を中心に活躍しています。不動産投資・仲介・資産管理・まちづくりと不動産に関するあらゆることを取り扱う総合不動産会社として、地域の皆様とともに歩んでまいりました。暮らし・産業・憩いのサポートを通じ、豊かな社会の実現を目指しています。

会社概要
設立 1965年3月2日
資本金 9,000万円
所在地 豊橋市駅前大通一丁目55
サラータワー4F
TEL.(0532)51-5800
売上高 75億900万円(2025年11月期)
従業員 141名(2025年12月期)
事業内容 不動産の売買及び賃貸借の仲介、分譲マンションの販売・管理、ビル・マンション・駐車場の管理、資産有効活用コンサルティング、不動産投資・再開発事業
主な事業所 愛知県(豊橋、豊川)、静岡県(浜松)



問題解決を楽しみながら、価値を生み出す

日々のアイデアを活かしながら、働きやすい環境づくり。

保険やファイナンスを活用したグループ会社への販売支援として、主にサーラカーズジャパンに向けて自動車保険やローンの提案を担当しています。それに加えて、販売促進につながる企画立案にも携わっています。常に心がけていることは、当社の商材を扱う担当者の声や気づきをまとめ、効率的な職場環境づくりを行うことです。日々の振り返りから改善のアイデアが浮かべば即実践。例えば、保険の集計作業では自動化を進め、精度向上と業務の効率化を実現しました。

現場の業務負担を減らし、社員1人ひとりが担当業務に集中できる環境を整えることで、結果として自分の仕事にも良い影響が生まれています。現在注力していることは、日々更新される保険の適応範囲へのスムーズな対応。正確でわかりやすい情報提供をいかに実現するか、AIを活用しながら最善の方法を検討しています。今後も、新しいクレジット商品の企画や、さらなる業務効率化に取り組み、改善を積み重ねながら、価値を実感してもらえる挑戦を続けていきます。

挑戦を恐れず
新しい価値を
創造する。



森上 龍太郎

サーラフィナンシャルサービス株式会社
営業第2部カーライフサポートチーム
2022年入社

サーラフィナンシャルサービス株式会社

<http://www.sala-fs.co.jp/>

金融サービスを通じて地域の皆さまの豊かで安心な生活を実現するべく、サーラグループ唯一の金融部門として、多種多様な金融商品の中からお客様のニーズに合わせた商品を提供しています。サーラグループ内においては、団体保険制度の取り扱いをはじめ、ローン、クレジットカードなど、保険・ファイナンスの分野で、お客さま一人ひとりの悩みと夢に寄り添い、永く幸せに生きられる社会の実現をお手伝いしています。

会社概要
 設立 ● 1975年4月14日
 資本金 ● 3,000万円
 所在地 ● 豊橋市立花町57番地
 TEL (0532) 33-2241
 売上高 ● 13億4,800万円(2025年11月期)
 従業員 ● 61名(2025年11月期)
事業内容 ● 損害保険代理業、生命保険の募集に関する業務、クレジット・リース・ローン事業、クレジットカード事務局
主な事業所 愛知県(豊橋)、静岡県(浜松)



サーラグループが目指す姿

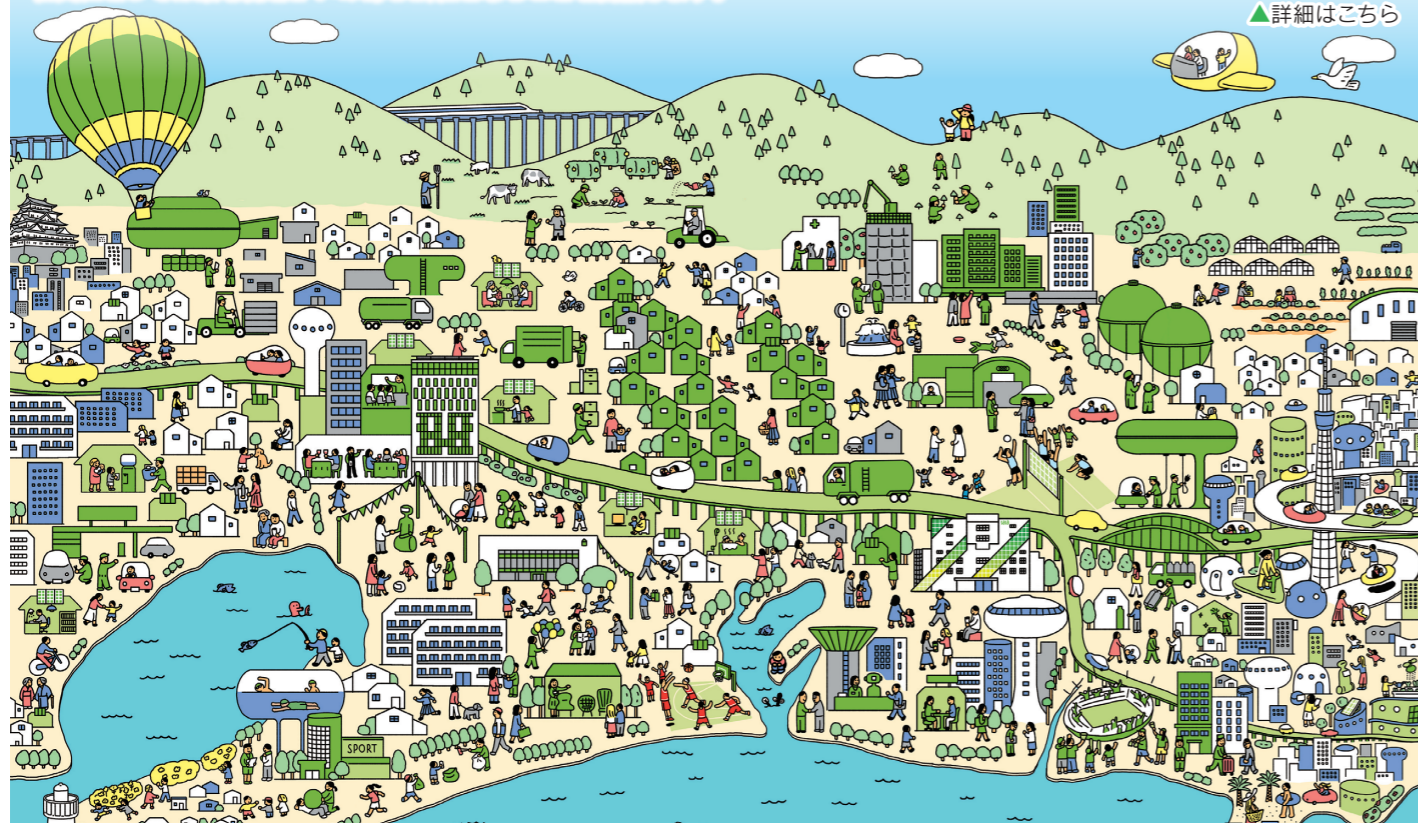
2030年ビジョン「私のまちにSALA、暮らしとともにSALA」

社会が大きく変わっていく中、SALAは、暮らしやすさを徹底して追求し、安心、安全、快適、便利はもちろんのこと、新しく、楽しい価値を提供していきます。

そして、お客さま、地域、取引先、株主からはSALAブランドが信頼のあかしとなる、社員にとっては最も働きがいのある会社となることを目指します。



▲詳細はこちら



サーラグループの人材育成

サーラのマインドと各社の強みが響きあう グループ横断の教育システム

階層別研修、目的別研修など多様なプログラムがあり、新入社員から管理職層まで、社員それぞれが自身のキャリア形成のタイミングに応じて手を挙げて参加できます。このほか、会社別の専門教育やメンター制度、動画学習、越境学習など、社員の成長支援のため様々な教育に力を入れています。



新入社員研修(ビジネスマナー)



セルフアセスメント研修
(リーダー層社員が若手社員にアドバイス)



サーラグループ全社員ミーティング

●サーラグループ教育体系

	若手社員層	中堅社員・リーダー層	幹部・管理職層
階層別研修	新入社員研修 新入社員フォロー研修	●中堅社員研修 (キャリアデザイン、問題解決など) ●新任リーダー研修 (組織の活性化、コーチングなど)	●新任管理職研修 (組織変革、連携・共創、DE&Iなど) ●管理職定期研修 (組織ビジョン、イノベーション創出など)
	キャリア研修(入社3年目 35歳 50歳ほか)		
目的別研修	約20のオリジナルプログラム ビジネスマナー、自己理解、プレゼンテーション、コミュニケーション、ロジカルシンキング、マーケティング基礎、チームビルド、労務管理、会社の数字など※異業種交流研修あり		
会社別他	会社別の専門教育・メンター制度 通信教育、資格取得支援、動画学習プラットフォーム(約2万動画)、越境学習(社外ビジネススクール、新規事業創出プログラム等)		

サーラグループの福利厚生

社会保険(雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金保険)、退職金制度、従業員持株会、独身寮・社宅、会員制リゾート施設、育児短時間勤務制度など、安心して働ける制度が整っています。グループが運営するスポーツクラブなどの施設を社員価格で利用することもできます。また、スポーツや文化など65以上のクラブ活動やファミリーイベントなど、会社や部署の垣根を超えたコミュニケーションの機会が充実しています。

活発な地域貢献活動

サーラグループは地域に密着した事業を展開するとともに、様々な社会貢献活動への参画や地域のために活動する様々な組織・団体への支援を行っています。音楽・演劇などの文化活動団体への支援、学校への出前講座などの教育支援のほか、環境保全活動や福祉イベントの積極的な参加、公共施設のネーミングライツパートナー契約を締結しています。また、スポーツ支援にも力を入れており、ジュニア層を対象にしたサッカー大会「サーラカップ」やミニバスケットボール大会「サーラ杯」などを開催しています。さらに「ジュビロ磐田」や「三遠ネオフェニックス」のスポンサーとして、地域のスポーツチームの活躍をサポートしています。



サーラグループのファミリーイベント。当日は1,000名を超える社員と家族が静岡県掛川市の「つま恋リゾート」へ集結! 各種スポーツ大会や「ジュビロ磐田」のサッカー教室など、同僚や家族と楽しめるプログラムが満載です!



ジュニア層を対象にした
サッカー大会「サーラカップ」



浜松市とネーミングライツパートナー
契約を締結した「サーラグリーンアリーナ」



環境保全活動(サーラの森)



鈴木亜由子杯穂の国・
豊橋ハーフマラソンへの協賛、
ボランティア参加

生活にファインクオリティ

sala



サーラグループ採用プロジェクトチーム
(株式会社サーラコーポレーション 人事戦略部内)
〒440-8533
愛知県豊橋市駅前大通一丁目55番地サーラタワー
TEL (0532) 51-1158(直通)
受付/月~金 10:00~12:00、13:00~17:30
<https://www.sala.jp/ja/recruit.html>



エントリーは
こちら!